

# ANSICHTEN

WAS ANDERE MEINEN...

The Nikkan Kogyo Shimbun 22.03.1997

## ホームページで成長

エステート・ネット社 資産情報を提供

「マルリン社」池田 多加  
「インターネット」上で世界各  
地の不動産やポートなど各種資  
産情報を提供するドイツの新興  
企業が急成長している。この会  
社はハンブルク近郊のエステー  
ト・ネット社（社長ハリ・ヤン  
ス氏）で、九六年十二月期の売  
上高十二万ポンドを九七年に入っ  
て二月半で達成、九七年十二  
月期は一気に「百万ポンド」を  
超えた。

各国の約八百社の不動産エージェン  
トと提携し、約千三百件  
の資産情報を提供している。資  
産の内容には、土地や住宅、ポ  
ート、ヨットなどのほか、島を  
丸ごと売却する案件も含まれて  
いる。

同社の収入源はホームページ  
上の広告収入のみで、提携先の  
不動産エージェンタから手数料  
は取らない。すでにドイツエバ  
ンクなどが広告を出しているほ  
か、スイスのカントン（州政府）  
からも引き合いがきているとい  
う。

現在、情報の提供はドイツ語  
と英語で行われているが、三月  
中にはフランス、スペイン、チ  
ェコ、ポーランドの同社代理店  
がホームページの情報をそれぞ  
れの言語に翻訳、現地の顧客が  
自動的に情報提供を受けられる  
ようになる。エステート・ネッ  
トではこうした同社の代理店を  
各国に置くことで、「言語の違  
いによる障壁のない資産情報提  
供の企業を目指す」（ヤンス社  
長）考えだ。